



Strategija razvoja turizma Grada Korčule

Prezentacija projekta, 18.09.2017.



I. PREGLED PROJEKTA

Projekt izrade Strategije razvoja turizma
Grada Korčule

Grad Korčula želio je odgovore na pitanja:



Struktura projekta

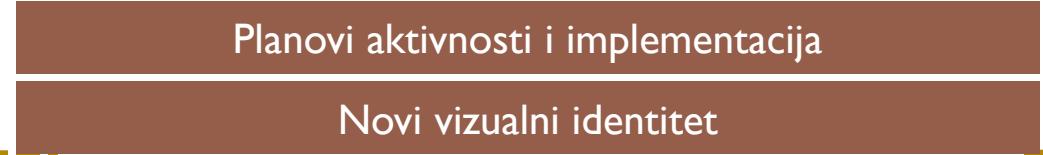
GDJE SMO?



KAMO ĆEMO?



KAKO
ĆEMO



Metodologija

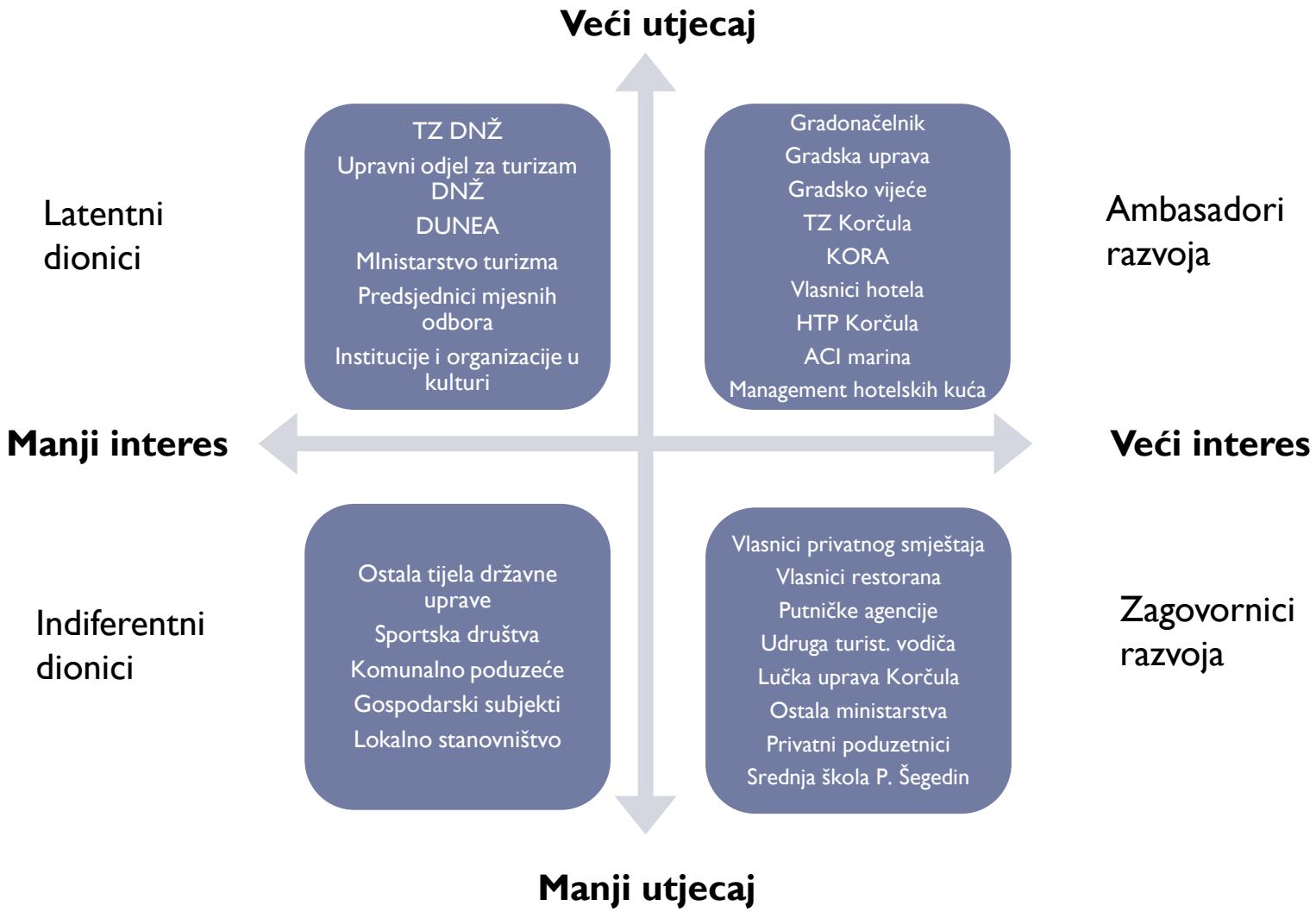
TEMA	CILJ	METODA
PRIMARNA ISTRAŽIVANJA		
Turističke atrakcije	Definiranje i valorizacija atrakcija	Obilazak terena
SWOT, konkurentnost, atrakcije/resursi	Dobivanje informacija o prednostima i nedostacima i o konkurentnoj prednosti destinacije	2. radionica
Konkurentnost destinacije	Utvrđivanje percepcije lokalnih dionika o konkurentnosti	Anketa dionika
Proizvodi i pozicioniranje	Dobivanje informacija o karakteristikama proizvoda i pozicioniranju destinacije te o potencijalu za razvoj atrakcija	Anketa ključnih dionika
Razvojna vizija	Utvrđivanje stavova ključnih dionika o mogućem razvojnom usmjerenu i potencijalu rasta turizma	Polustrukturirani dubinski intervjuvi s ključnim dionicima
Vizija i misija Projekti/programi	Definiranje vizije i misije, te projektnih prijedloga	3. radionica
SEKUNDARNA ISTRAŽIVANJA		
Tržišnja potražnja	Utvrđivanje kvantitativnih i kvalitativnih obilježja potražnje	Analiza podataka iz TZ i DZS
Turistička ponuda	Analiza relevantnih turističkih statistika	UNWTO, EU, Tomas, DZS, TZ
Resursi destinacije	Analiza svih relevantnih podataka o destinaciji	Desktop istraživanje
Stavovi turista	Uvid u percepciju i stavove turista o destinaciji	Analiza istraživanja Tomas Ijeto 2014.



II. SITUACIJSKA ANALIZA

Strategija razvoja turizma Grada Korčule

Dionici turističkog razvoja prema utjecaju i interesu za razvoj turizma



Turističke lokacije i zone

Lokacije isključive turističke namjene unutar naselja:

Naselje	Lokalitet	Vrsta	Površina ha	Broj kreveta
Korčula	Liburna	T1	3,3	720
Korčula	Bon Repos	T	9,1	1760
Žrnovo	Žrnovska Banja	T2	2,1	300
Čara	uvala Žitna	T2	11,1	1621

Izdvojena građevinska područja (izvan naselja) namijenjena turizmu:

Naselje	Lokalitet	Vrsta	Površina ha	Broj kreveta
Pupnat	Koromačna	T2	6,1	600
Korčula	Dominče	T1 i T2	6	500

► T1 – hotel; T2 – turističko naselje

Izazovi i smjernice razvoja

- ▶ Velik broj kreveta turističke ponude Grada je u zonama pretežito stambene namjene
- ▶ Opasnosti neracionalnog korištenja prostora i povećanog interesa za izgradnjom atraktivnih dijelova obale:
 - ▶ zone u kojima na južnu obalu izbija Čara - uvala Zavalatica, Pupnat - Pupnatska luka i Račišće-Kneža, te Žrnovo - uvala Rasohatica
 - ▶ prigradski i priobalni dijelovi naselja Korčula te potez naselje Korčula – naselje Račišće (loš primjer: uvala Strečica)

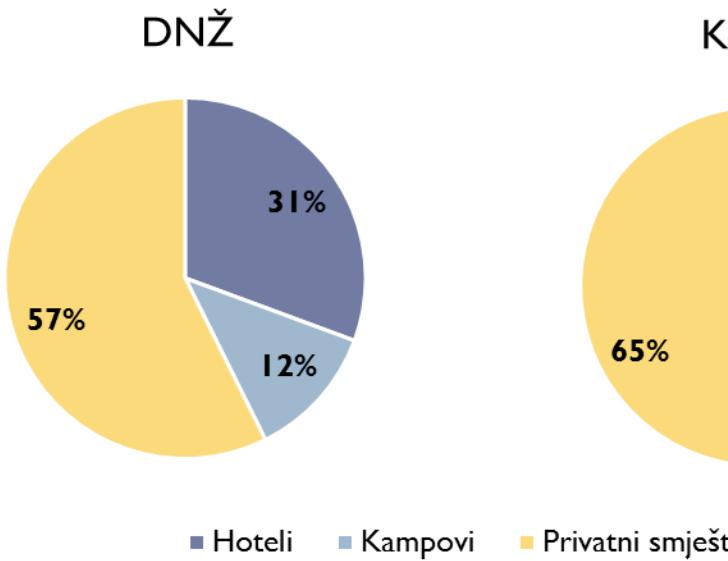
Smjernice za razvoj:

- ▶ prilagodba postojećih ruralnih naselja turizmu poštujući načela zaštite kulturnih dobara i tradicionalne gradnje
- ▶ poticati razvoj turističkih kapaciteta kod postojećih privatnih iznajmljivača soba
- ▶ usmjeriti gradnju novih kapaciteta u turizmu pretežito na kvalitetnu dopunu postojeće turističke ponude
- ▶ stimulirati gradnju samo viših i visokih kategorija (npr. hoteli sa 4 i 5 zvjezdica) investiranjem u postojeće ili nove objekte
- ▶ graditi nove građevine na prirodno manje vrijednim područjima i uskladiti ih s lokalnim oblicima gradnje

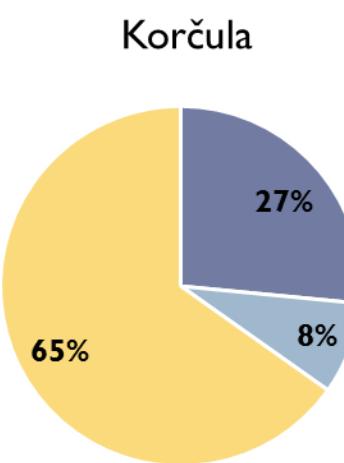
ANALIZA TURISTIČKOG TRŽIŠTA

II. Situacijska analiza

Smještajni kapaciteti u Gradu Korčuli (2016.)



■ Hoteli ■ Kampovi ■ Privatni smještaj



Vrsta smještaja	Ime hotela	Broj kreveta
Hostel	Caenazzo	30
Hoteli 3*	Bon Repos	824
	Park	265
	Liburna	219
Hoteli 4*	Marco Polo	191
	Korsal	36
	Korčula de la ville	31
	Lešić Dimitri*	26
Ukupno hoteli		1622
Kampovi		506
Privatni smještaj		3.985
Ukupno		6.113

*nije registriran kao hotel

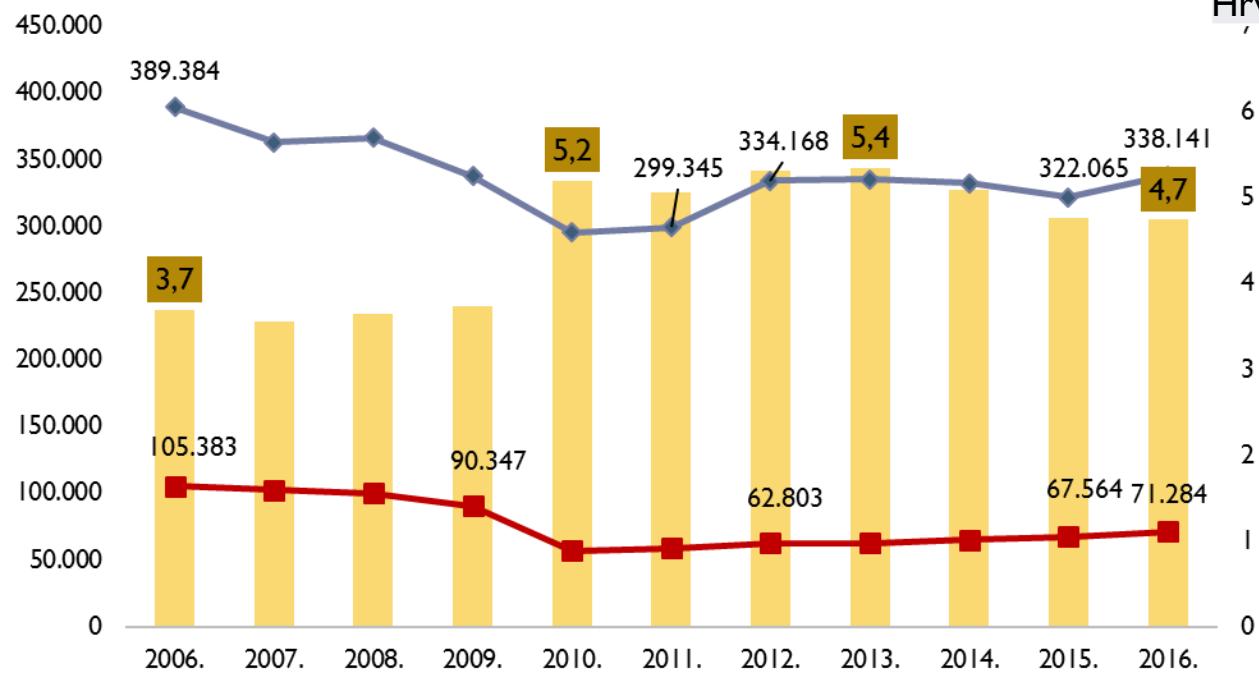
Ponuda

Gastro ponuda	Broj objekata
Konoba	13
Caffe, buffet	13
Fast food	4
Bistro	3
Pizzeria	3
Ostalo	26

- ▶ Ugostiteljski objekti većinom u naselju Korčula
- ▶ Vinarije i kušaonice (PZ Čara, Šain-Marelić, Nerica, Krajančić)
- ▶ OPG-ovi (Marović, Komparak ...)
- ▶ Muzeji, galerije
- ▶ Kino dvorana i ljetno kino
- ▶ Pješačke i biciklističke staze, ronilački centar u Korčuli
- ▶ Turističke agencije (iznajmljivanje, izleti, smještaj)

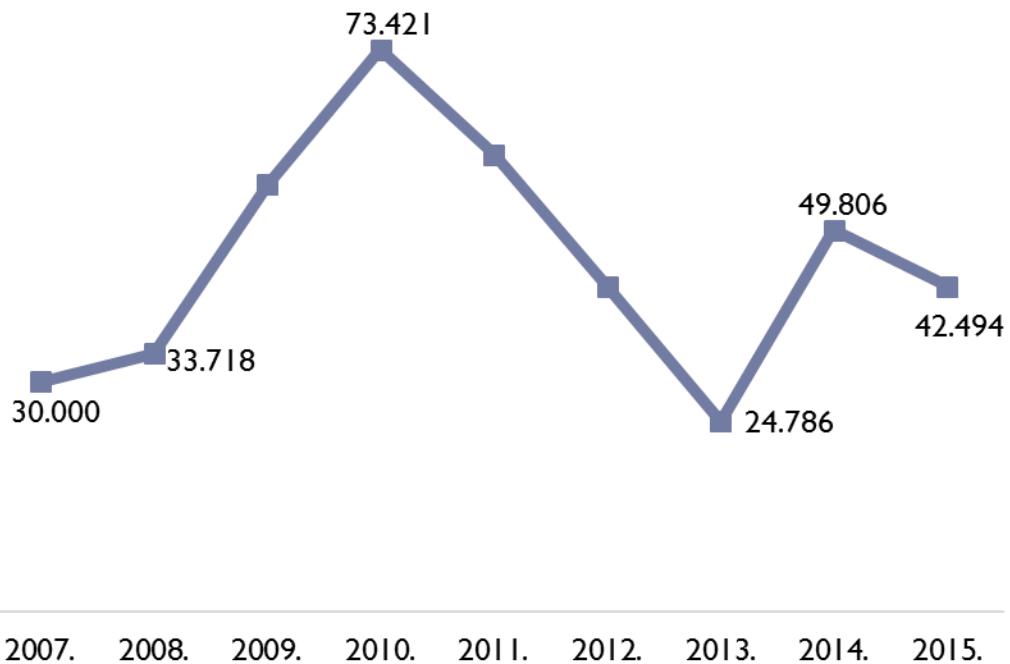
Dolasci, noćenja i boravak u Gradu Korčuli

Destinacija	Dolasci 2016/2010.	Noćenja 2016/2010.
Grad Korčula	25%	14%
Otok Korčula	36%	30%
DNŽ	63%	50%
Hrvatska	47%	38%



boravak Grad Korčula Noćenja Grad Korčula Dolasci Grad Korčula

Putnici na kruzerima u Korčuli



- ▶ 133 kruzera i 42 tisuće putnika u 2015.
- ▶ Korčula postala prepoznatljiva i poželjna destinacija za kružna putovanja
- ▶ brodovi na kružnim putovanjima najčešće posjećuju Dubrovnik , Split i Korčulu
- ▶ Korčula se svrstala u sam vrh hrvatskih destinacija za kruzere
- ▶ 32% kruzera pristane na obalu
- ▶ više dolaze kruzeri manje duljine

▶ Graf 23. Putnici na kruzerima u Korčuli: Izvještaj o rezultatima turizma DNŽ za 2015.

Pomorski promet putnika

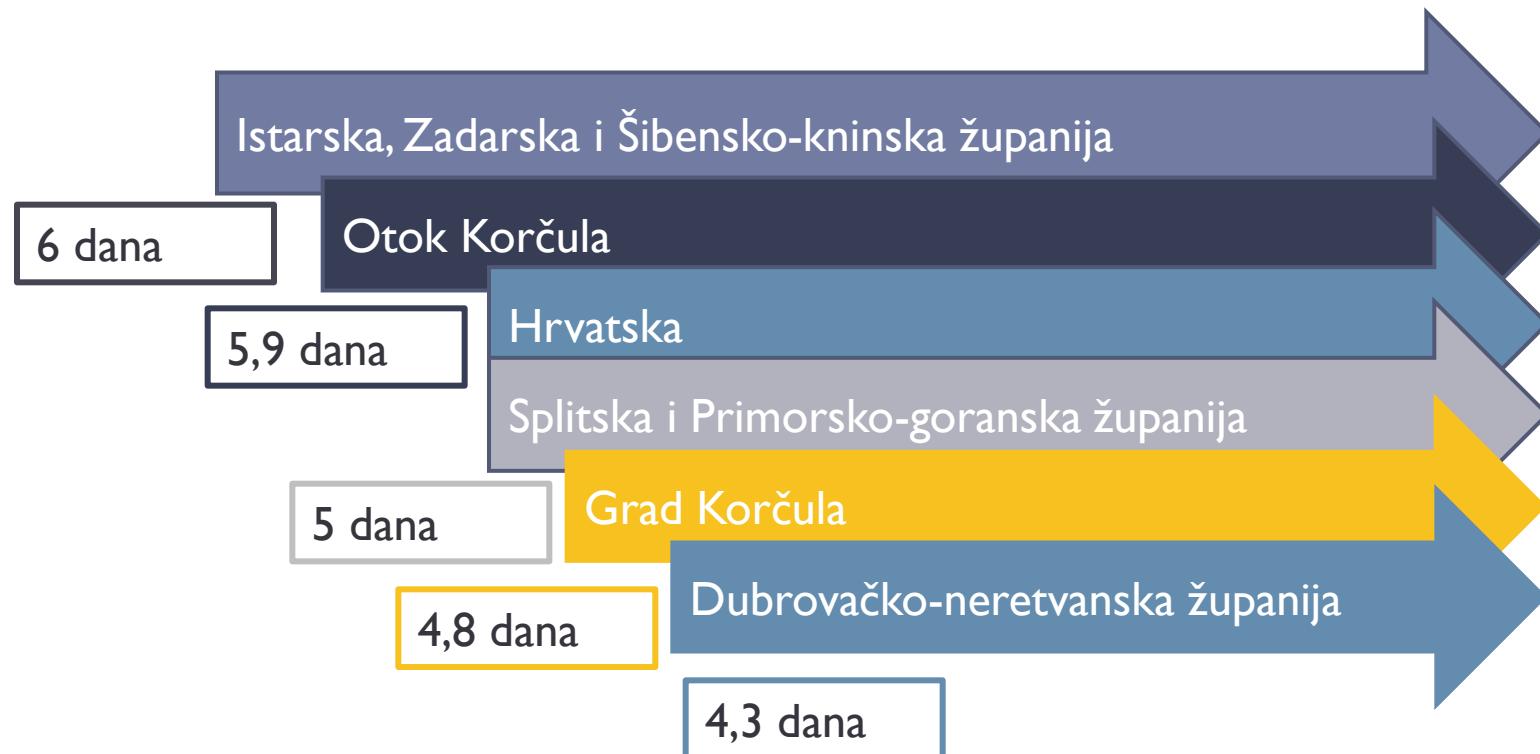
Vrsta plovila	broj plovila	broj putnika 2016.	2015./2014.
trabakuli, gulete	2.410	72.000	7%
megajahte	224		
jedrilice	1.736		18%
trajketna luka		595.000	15%
katamarani		330.000	
ACI marina		45-50.000*	

- ▶ rast će broj plovila koja će uplovjavati u Korčulu, ali ne i broj putnika jer brodovi postaju luksuzniji
- ▶ veći brojevi očekuju se izgradnjom nove luke u Korčuli
- ▶ u 2015 ukupno 224 megajahte, a 1736 jedrilica (18% rast u odnosu na 2014.)
- ▶ u 2016. 308 megajahti (28% rasta)
- ▶ kroz Dominče je u 2015. ušlo 595 tisuća ljudi (15%)
- ▶ 330.000 putnika na katamaranima

*Procjena ACI marine za 2016.

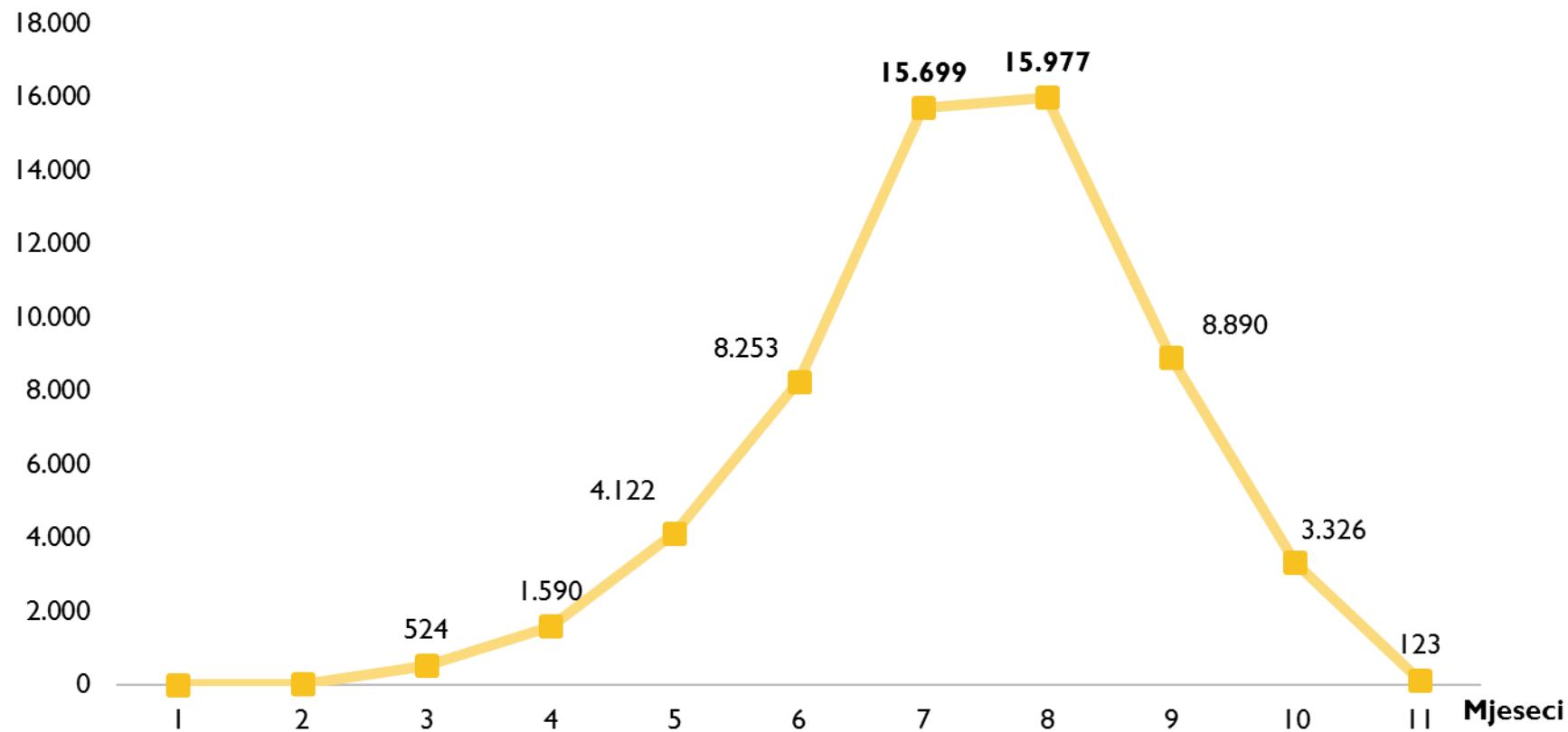
- ▶ Tablica 15. Pomorski promet putnika
Županijska lučka uprava Korčula, Analiza prometa kroz luku Korčula, 2016.

Usporedba duljine boravka turista (2015.)



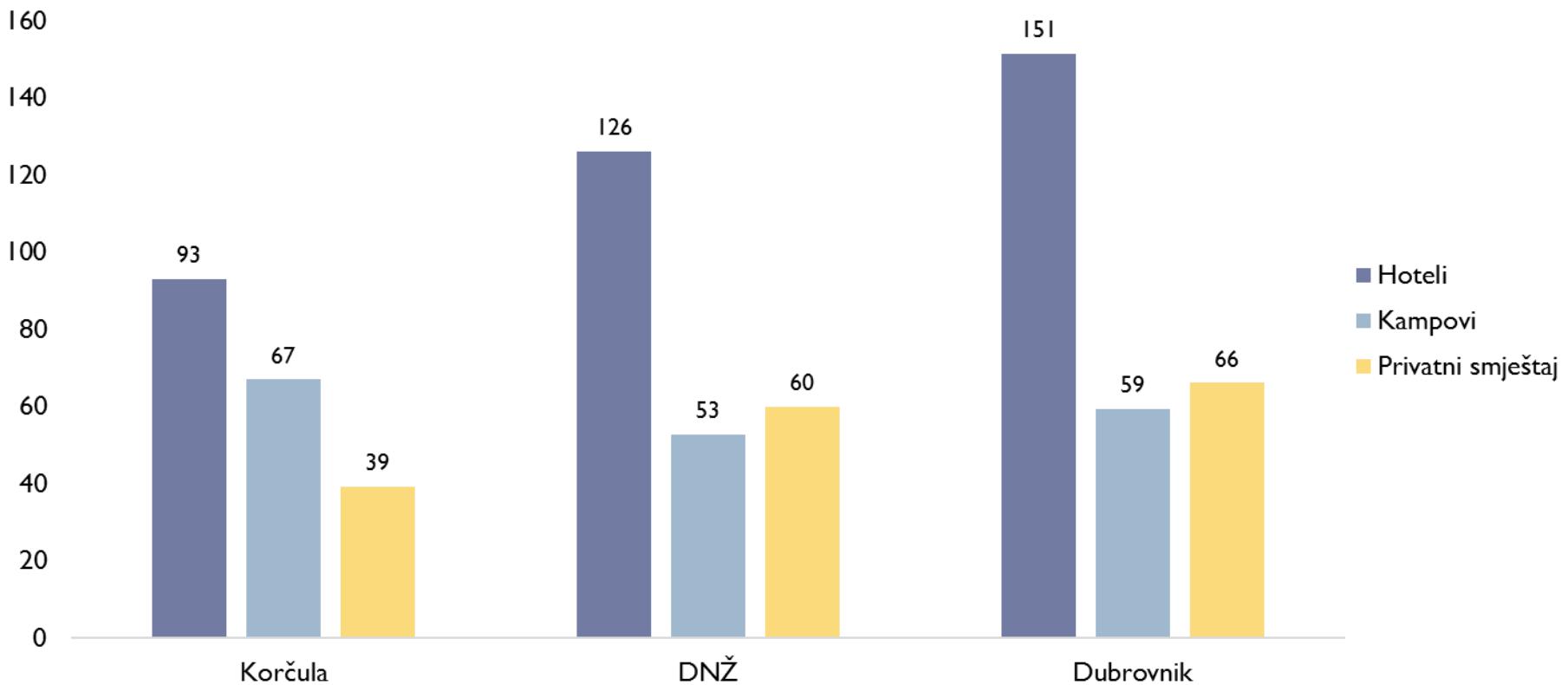
Sezonalnost u Gradu Korčuli (2016.)

Dolasci



Prosječna popunjenošć u Gradu Korčuli (2015.)

Dani

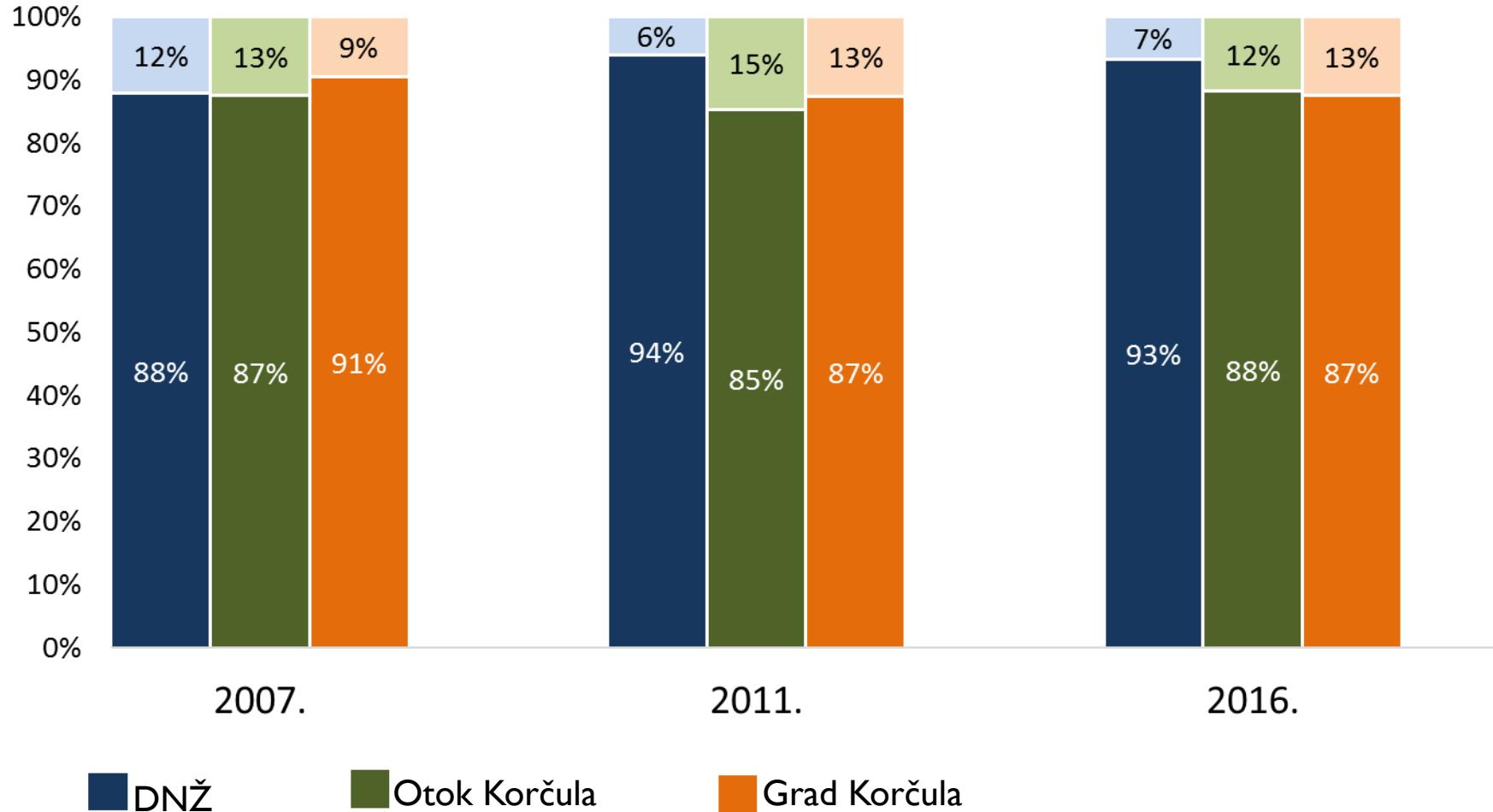


Obilježja turizma Grada Korčule

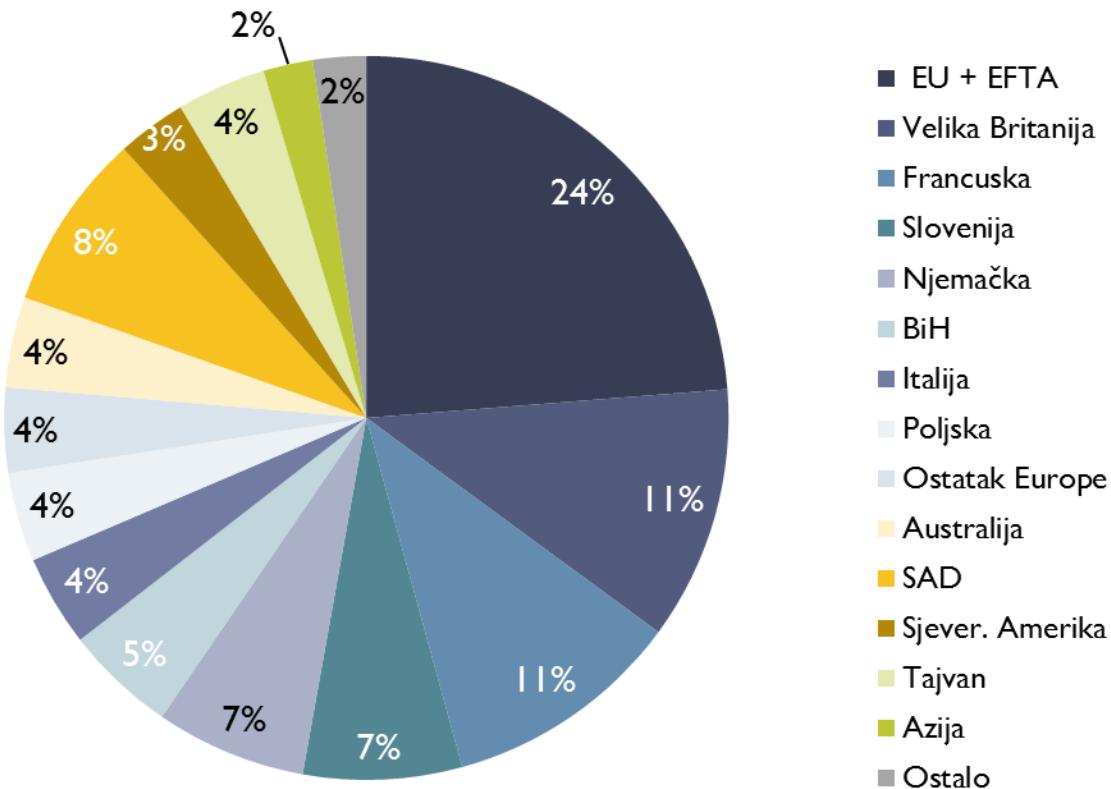
- ▶ Visoka sezonalnost
- ▶ Relativno dulji boravci od makroregije
- ▶ Slabiji rast od prosjeka regije i Hrvatske
- ▶ Rast nautičkog i cruising turizma
- ▶ Slabija popunjenošć od makroregije (93 dana hoteli, 39 privatni smještaj)
- ▶ Visok udio privatnog smještaja
- ▶ Izletnička destinacija Dubrovnika
- ▶ Neujednačena vrijednost za novac u segmentima ponude
- ▶ Primarnost proizvoda „sunca i mora”
- ▶ Mnoštvo turističkih atrakcija, tržišno poluspremnih ili nespremnih



Strani i domaći turisti



Dolasci prema stranim tržištima Grad Korčula (2016.)



- ▶ 68% stranih gostiju je iz EU
- ▶ Dodatnih 9% je iz ostalih europskih država
- ▶ 21% gostiju iz dalekih tržišta

ANALIZA TURISTIČKIH ATRAKCIJA

II. Situacijska analiza

Turističke atrakcije

KULTURNO POVIESNA BAŠTINA

Atrakcija	Značaj	Tržišna spremnost
Stari grad Korčula	M	S
Kule i zidine	M	P
Katedrala sv. Marka	N	S
Kula kuće Marka Pola	N	P
Palača Arneri Gabrielis Gradski muzej	R	S
Opatska riznica	R	S
Palača Španić	R	N
Zbirka ikona bratovštine Svih Svetih	R	P
Memorijalna zbirka Maksimilijana Vanke	R	P
Kuća Kapor	R	N
Park Foretić	R	N
Crkve u gradskoj jezgri	R	P
Samostan andela čuvara (dominikanke)	R	N
Samostan sv. Nikole (dominikanci)	R	N
Samostan na Badiji (franjevci)	R	P
Crkva na sv. Antunu - Glavica	R	P
Arheološko nalazište Majsan	R	N
Forteča	R	N
Korčulanski gradski statut	R	P

GEOLOŠKE ATRAKCIJE

Atrakcija	Značaj	Tržišna spremnost
Plaže Defora	R	N
Plaže	L	S
Plaže	L	N
Plaže	L	P
Plaže - Poklade - Karneval	L	
Poljski putevi	L	
Korčulanski kolači (cukarini, ašuni, lojenica, sirnica, prikle)	L	
PK Korčula	L	
romatične raskoši	L	
Korčulanska autohtona slana jela		
Korčulanska paštadica, kupus na bak, rižot s motarom, kupus s brojan, polučene gere itd)	L	

BILJNI I ŽIVOTINJSKI SVIJET

Atrakcija	Značaj	Tržišna spremnost
Autohtone sorte maslina (lastovka, oblica, drobnica)	R	N
Vinova loza	R	N
Lavanda, ružmarin, smilje, kadulja	L	N
Mindel (badem)	L	N
Samonikla jestiva bilja/ljekovita bilja	L	N
Gljive (23 vrste)	L	N
Smokva	L	N
Fazan, šljuka, divlja svinja, kos, zec	L	N
Ježine (ženka ježinca)	L	N
Rogač	L	N
Alepski bor, česmina, cedar, čempres	L	N
Orhideje (Hober)	L	N

SPORTSKO-REKREACIJSKE GRAĐEVINE

Atrakcija	Značaj	Tržišna spremnost
Bazen - otvoreni i zatvoreni	N	P
gometni teren - Žrnovo	R	P
on - natkriveno igralište	L	P
lonogometna igrališta	L	P
otvoreno plivalište KPK	L	P

PRIRODNA BAŠTINA

Atrakcija	Značaj	Tržišna spremnost
Korčulanski arhipelag	R	P
Kočje	R	P
Park Hober	R	P
Badija	R	P
Čarsko, Pupnatsko i Žrnovsko polje	R	P
vinogradi na strmim terenima	R	N
Hrast crnika (česvina) Žrnovo	L	P
Čempres u Čari	L	P
Drvored čempresa prema Glavici sv. Antona	L	N

Atrakcija	Značaj	Tržišna spremnost
Moreška	N	S
Kumpanija, moštra	N	S
Vinogradarstvo/vinarstvo	N	P
roštvo	N	P
no Korčulansko	N	S
vo ulje	N	P
ni Filippi, Lešić	N, M	S
ki makaruni	R	S
n Kanavelić dvori	R	S
Mate, Adio Mare,	R	S
aha	R	S

Atrakcija	Značaj	Tržišna spremnost
ESTACIJE		
ja	Značaj	Tržišna spremnost
festival	M	S
Izazov Marka Pola	M	S

Atrakcija	Značaj	Tržišna spremnost
Taekwondo turnir Korčula open	M	P
Festival viteških igara	M	S
Doček 1/2 nove godine	N	S
Veliki tjedan	N	P
Lađarska regata (Kneže - Korčula)	N	S
Proslava sv. Todorova	R	P
Vjerske procesije	R	P
Prvenstvo grada vaterpolo	R	P

DE OSOBE I POVIJESNI DOGAĐAJI

Atrakcija	Značaj	Tržišna spremnost
Maksimilijan Vanka	N	P
Petar Šegedin	R	N
Petar Kanavelić	R	N
Bitka Venecije-Genove	R	N
Obrana od Turaka	R	N
Obitelj Foretić	R	N
Vinko Paletin	R	N
Ivan Vidali	R	N

Analiza turističkih proizvoda

Proizvodi	Raspoloživost	Razvijenost	Važnost	Potencijal
Sunce i more				
Nautički turizam				
Cruising turizam				
Kulturni turizam				
Izletnički turizam				
Ruralni i gastro turizam				
Sportsko-rekreacijski turizam				

LEGENDA

raspoloživost

visoka

srednja

niska

razvijenost

napredno

razvijen

djelomično

važnost (atrakcija)

primarna

sekundarna

tercijarna

potencijal

visok

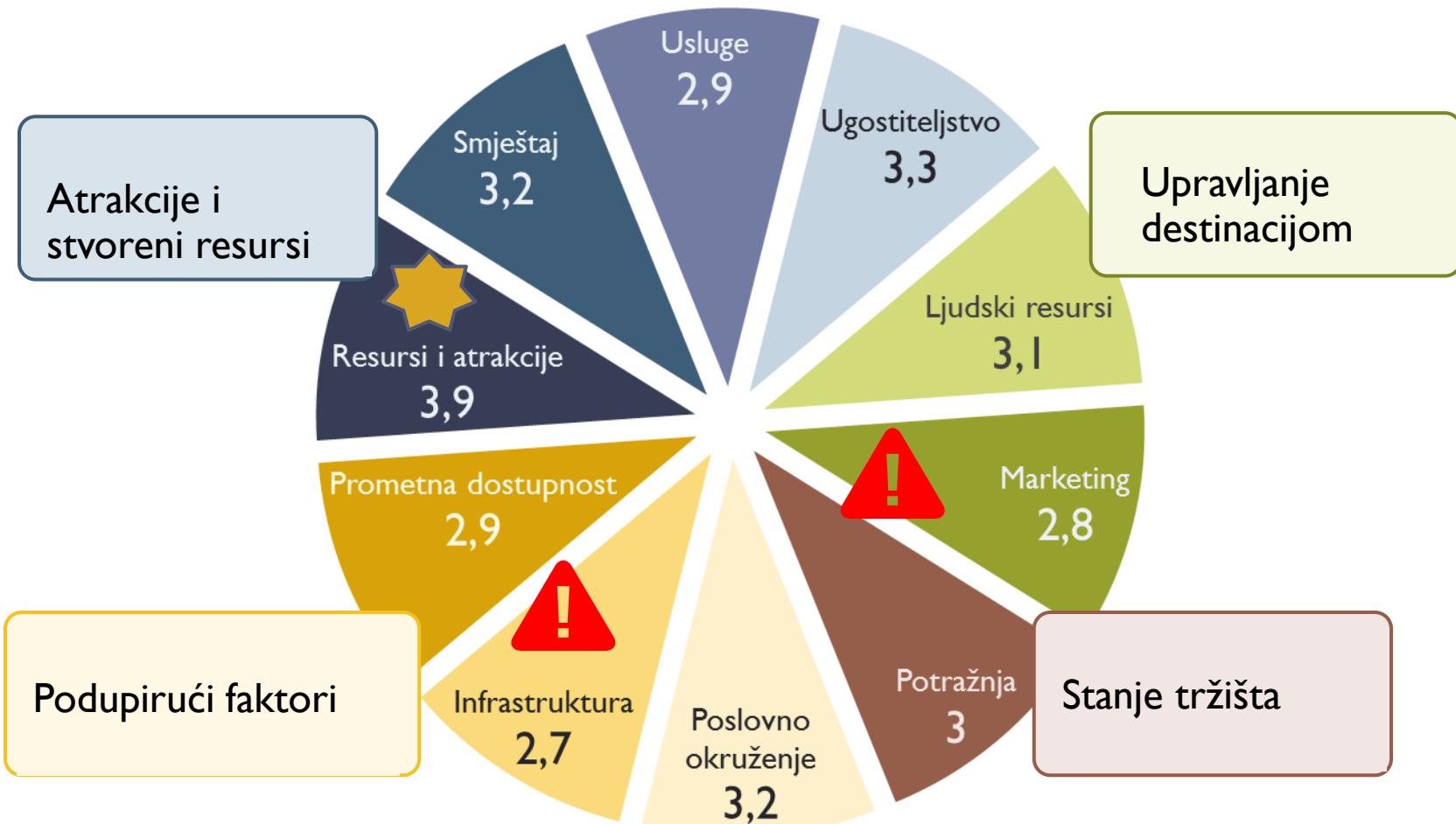
srednji

nizak

Proizvodi su ocijenjeni s obzirom na njihovu trenutnu dostupnost u destinaciji, razvijenost i važnost za destinaciju te na njihov potencijal za daljnji razvoj i rast.



Evaluacija konkurentnosti



Konkurentske snage

Atrakcije i stvoreni resursi

Ljepota prirode
More i klima
Mir

Kulturni spomenici

Radno vrijeme
uslužnih djelatnosti
Kvaliteta hrane

Brojnost smještajnih
objekata

Podupirući faktori

Osobna sigurnost

Povezanost s
Orebićem
Dostupnost naselja

Interes lokalnih
poduzetnika

Opskrba strujom i
vodom
Ceste na Korčuli

Upravljanje destinacijom

Opći dojam

Raspoloživost
turističkih vodiča

Gostoljubivost
lokalnog stanovništva

Međunarodna
prepozнатljivost
destinacije

Stanje tržišta

Struktura gostiju
prema
nacionalnostima

Konkurentske slabosti

Atrakcije i stvoreni resursi

Kvaliteta kampova
Kvaliteta plaža

Sadržaji za djecu
Biciklističke staze

Noćni život

Dodatne usluge i hrana u hotelima

Podupirući faktori

Udaljenost zračnih luka
Povezanost s Dbk

Otpad/otpadne vode
Divlja odlagališta

Kvaliteta javnog i taxi prijevoza (cijena)

Posvećenost župan.
Suradnja javnog i privatnog sektora

Upravljanje destinacijom

Marketing
Promocija proizvoda
Stvorene atrakcije

Imidž destinacije
Društvene mreže
Web stranica

Stručnost zaposlenih u turizmu

Postojanje obrazov.
radnika

Stanje tržišta

Broj turista

Nepodudaranje s tržišnim trendovima

Dobna struktura turista

Razina potrošnje turista

SWOT

II. Situacijiska analiza

Snage

- ▶ bogata povijesno-kulturna baština
- ▶ nematerijalna baština i tradicija (bratovštine)
- ▶ veličina i položaj otoka
- ▶ blizina druge snažne turističke destinacije (DBK)
- ▶ dobra morska povezanost s Pelješcem
- ▶ ugodna klima, puno sunca (više sunčanih sati od Hvara)
- ▶ prirodne ljepote, čisto more
- ▶ Korčulanski arhipelag
- ▶ ACI marina (nautički turizam), tehnička podrška
- ▶ velika ponuda kvalitetnog privatnog smještaja

- ▶ dobra zdravstvena skrb
- ▶ Korčulanski barokni festival
- ▶ kvalitetna gastronomija
- ▶ proizvodnja vina i maslinova ulja
- ▶ osigurava anonimnost bogatim I poznatim gostima
- ▶ demografski živi otok, brojno, ljubazno stanovništvo
- ▶ miran odmor
- ▶ sigurnost



Slabosti

- ▶ nedovoljno razvijena destinacija
- ▶ bez strateškog promišljanja o razvoju turizma
- ▶ udaljenost i slaba prometna povezanost (naročito u pred i post sezone, neusklađenost autobusa s katamaranom)
- ▶ udaljenost Dbk i St. zračne luke, nedostatak aerodroma (Smokvica)
- ▶ izrazita sezonalnost, nedostaje sadržaja u pred i post sezoni
- ▶ izletnička destinacija dubrovačkih gostiju
- ▶ slab marketing destinacije, nužno ojačati TZ
- ▶ slabo osmišljavanje novih proizvoda (nedovoljna turistička valorizacija kulturne baštine, biciklističkih i šetačkih staza, gastro i eno ponude)
- ▶ slaba turistička signalizacija u Starom gradu

- ▶ administrativna podjela otoka
- ▶ neobnovljeni/nedovoljni hotel. kapaciteti
- ▶ nedostatak dobro obrazovanih turističkih radnika
- ▶ odlazak mladih s otoka
- ▶ neriješeno gospodarenje otpadom, zbrinjavanje otpadnih voda
- ▶ manjak plažnog prostora, neuređenost
- ▶ slabe info ploče
- ▶ promet kroz grad, nedostatak parkirnih mesta
- ▶ nedostatak vezova
- ▶ nema zabave za mlade niti zabave općenito
- ▶ skromna ponuda turističkih tura po gradu
- ▶ jednolična gastro ponuda, osim iznimaka
- ▶ štandovi s plastičnim stvarima
- ▶ malo autohtonih suvenira i suvenirnica
- ▶ nedostatak sportskih sadržaja

Mogućnosti

- ▶ produžetak sezone
- ▶ repozicioniranje destinacije prema gostima veće platežne moći
- ▶ brendiranje otoka kao jedinstvene destinacije
- ▶ osnivanje otočnog TZ-a
- ▶ jačanje marketinga destinacije I marketinško povezivanje s Pelješcem
- ▶ jačanje digitalnog marketinga
- ▶ kadrovsko I operativno jačanje turističke zajednice
- ▶ izlazak na nova, daleka tržišta (npr. Brazil, Čile, Kanada...)
- ▶ jačanje brendova: Moreška i viteške igre, Marko Polo
- ▶ turistička valorizacija Korčulanskog arhipelaga
- ▶ uređenje plaža i povećanje plažnog prostora
- ▶ revitalizacija obrambenih zidina i osposobljavanje za obilazak

- ▶ hoteli s 5 zvjezdica, difuzni hoteli
- ▶ razvoj vila u unutrašnjosti
- ▶ razvoj novih proizvoda:
 - ▶ kulturnog turizma (arheološke ture)
 - ▶ gastro i eno turizma (velike plodne površine)
 - ▶ eko proizvodnja, ture s divljim biljem
 - ▶ sportsko-rekreacijskog i avanturističkog turizma (npr. ronjenje, penjanje, špilje, cikloturizam, pješačke staze, treking)
 - ▶ wellness turizma
 - ▶ vjerskog turizma, uskršnji program (Badija)
 - ▶ ruralnog turizma – branje grožđa i maslina
 - ▶ jačanje nautičkog turizma (nova marina, nautičko-tehnički centar)
 - ▶ jačanje cruising turizma



Prijetnje

- ▶ politička i ekonomска situacija u Europi i Americi (vize, pad kupovne moći)
- ▶ terorizam
- ▶ stagnacija - nebrendirana, nedovoljno razvijena destinacija (zadržavanje status quo)
- ▶ brži razvoj susjednih destinacija
- ▶ ostanak u sjeni brenda Dubrovnika (samo izletnička destinacija Dbka)
- ▶ razvijanje destinacije u smjeru Hvara – masovna, party destinacija
- ▶ zagušenje turistima s kruzera
- ▶ prijetnja da neki od otoka (Vis, Lastovo, Mljet, Pelješac) uzmu primat kao nautički centar J Jadran
- ▶ nepranje razvoja turističkih kapaciteta razvojem infrastrukture
- ▶ eko incident (otpad, kanalizacija...)
- ▶ narušavanje autohtonosti (npr. pretvaranje grada u restorane i kafiće)
- ▶ prostorna devastacija (preizgrađenost, prejaka apartmanizacija)
- ▶ manjak stručnog kadra
- ▶ otpor lokalnog stanovništva promjenama
- ▶ depopulacija starog grada (stranci vlasnici nekretnina)
- ▶ iseljavanje stanovništva
- ▶ napuštanje poljoprivredne proizvodnje



III. MARKETINŠKA I BRENDING STRATEGIJA

Strategija razvoja turizma Grada Korčule

MARKETINŠKA STRATEGIJA

III. Marketinška i brending strategija

Strateške smjernice za razvoj turizma Grada Korčule

- ⇒ očuvati suvremeni mediteranski način življenja
- ⇒ održivost i razvoj koji ne ugrožava budućnost
- ⇒ očuvanje atmosfere autentičnog urbanog ambijenta
- ⇒ razvoj turizma na cijelom prostoru Grada
- ⇒ podizanje kvalitete i standarda života lokalne zajednice
- ⇒ partnerski odnosi svih dionika u destinaciji
- ⇒ kreiranje osjećaja visokokvalitetne destinacije
- ⇒ razvijanje kulture kvalitete i izvrsnosti svih turističkih sadržaja
- ⇒ uključivanje svih vrijednosti otoka u jedinstveni turistički brend otoka Korčule



Vizija turizma Grada Korčule u 2027.

Grad Korčula bit će visokokvalitetna profinjena destinacija održivog turizma, prepoznatljiva na globalnom tržištu. Destinacija koja je aktivna u većem dijelu godine, s bogato razvijenim proizvodima sunca i mora, nautičkog, kulturnog, ruralnog, gastronomskog i aktivnog turizma. Bit će važan nautičko-servisni centar južnog Jadrana. Korčula 2027. je destinacija s 5 zvjezdica, sa strateškim hotelskim investitorom, difuznim i boutique hotelima te luksuznim ruralnim vilama za odmor. Ruralni dio Grada, kao i otoka, njegovat će autohtonu agrikulturu i gastronomiju.

Grad Korčula zadržat će sva obilježja autentičnog srednjovjekovnog mediteranskog grada, a turistima će pružiti doživljaj suvremenog dalmatinskog načina življenja. Grad Korčula i njegova priroda pružat će turistima jedinstveno doživljajno iskustvo bogate povijesti i kulturne baštine.

Sve otočne TZ će usklađivati svoje marketinške i komunikacijske aktivnosti kako bi se otok Kočula komunicirao kao jedna destinacija.

Vizija turizma Grada Korčule u 2027.

Grad Korčula bit će visokokvalitetna, prepoznatljiva, autohtona urbana mediteranska destinacija. Pružat će turistima jedinstveni doživljaj bogate povijesno-kultурне baštine i suvremenog dalmatinskog načina življenja.



Misija Grada Korčule

Kroz ponudu pažljivo odabralih, međusobno komplementarnih turističkih doživljaja dugoročno ćemo jačati konkurentnost Korčule na globalnom turističkom tržištu, te razvijati mediteranski brend srednjovjekovnog grada bogate povijesne baštine i njegove očuvane prirode. Turizam je iznimno važan faktor socio-ekonomskog razvoja Korčule i njezine gospodarske i populacijske opstojnosti.



Tržišno pozicioniranje destinacije

ELEMENTI DIFERENCIJACIJE

Srednjovjekovni grad klesara, brodograditelja i viteških plesova

Doživljaj gastronomskih mirisa i okusa toplog juga

Uronjenost u obilje kulturne baštine, tradicije i običaja

Sigurna luka Marka Pola za pustolove i istraživače J. Jadrana

KVALITATIVNI ELEMENTI

Otvorenost i gostoljubivost

Mir i sigurnost

Kulturno-povijesne i prirodne
ljepote i bogatstva

Ljepota mora i blaga klima



Strateški ciljevi turizma Grada Korčule



Ciljna tržišta

Primarna tržišta

 Velika Britanija

 SAD

 Francuska

 Njemačka

 Slovenija


Skandinavska
tržišta

Sekundarna tržišta

 Italija

 Kanada

 Austrija

 Australija

 Nizozemska

Tercijarna tržišta

Ostatak
EU+EFTA

 BiH

Azijска tržišta

- ▶ Primarna tržišta Grada Korčule ujedno su i primarna tržišta Dubrovačko-neretvanske županije pa se komunikacijski Grad može nasloniti na županijsku TZ
- ▶ Napore je potrebno usmjeriti na pojačanje udjela rastućih sekundarnih tržišta – skandinavska tržišta i Australija te Kanada
- ▶ Pred i posezona: fokus na razvijena emitivna tržišta na kojima su popularni kulturni turizam, gastro i ruralni turizam, te aktivni turizam (SL, AT, IT)

Profil turista

- ▶ 35 do 45 godina, srednja dob, obitelji s djecom
- ▶ parovi bez djece
- ▶ stranci, viša kupovna moć
- ▶ uglavnom dolaze na preporuku
- ▶ predsezona i postsezona – grupe, zlatna dob, 4-5 dana, dio tura, kulturne ture, aktivniji odmor
- ▶ prosječna potrošnja gosta s kruzera je oko 60 eura
- ▶ sezona obitelji i mladi parovi, pasivniji odmor
- ▶ hotelski gosti troše oko 50-70 eura dnevno
- ▶ biciklisti, avanturisti
- ▶ nautičari
- ▶ dosta povratnika
- ▶ dio turista na 1-2 noći dolazi zbog razgledavanja kulturne baštine
- ▶ posebno kvalitetni gosti - gosti nautičari i gosti na mini kruzerima



Profil turista



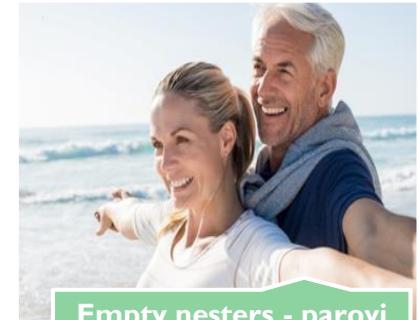
Obitelji s mlađom djecom



Obitelji s većom djecom



DINKS ili SINKS – parovi ili samci bez djece



Empty nesters - parovi bez ili s odrasloim djecom



Zlatna dob

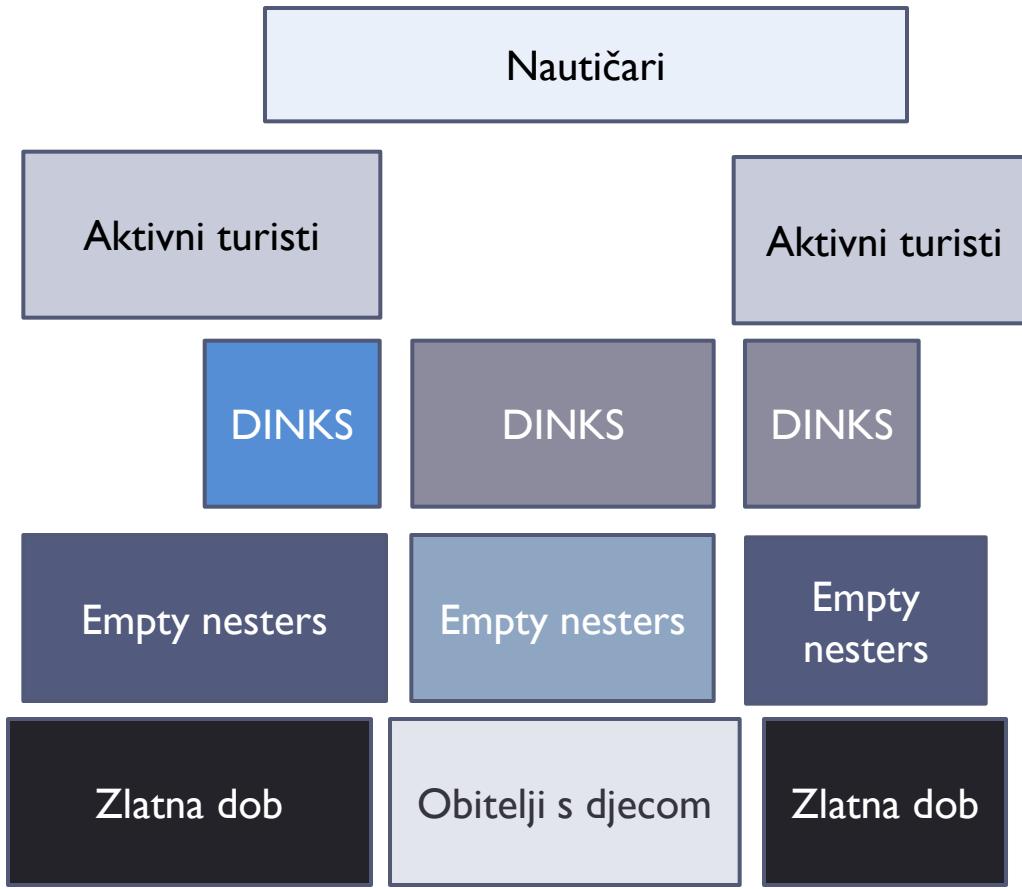


Aktivni turisti – rekreativci i sportaši



Nautičari

Ciljne skupine tijekom godine



Siječanj Veljača Ožujak Travanj Svibanj Lipanj Srpanj Kolovoz Rujan Listopad Studeni Prosinac



Programi konkurentosti

Atrakcije		
Uređenje preostalih tvrđava i zidina		
Uređenje tvrđave Fortezza i priprema za turističko korištenje		
Vinske ceste		
Ceste maslinova ulja		
Izrada tematskih itinerera selektivnih oblika		
Komunalna infrastruktura		
Izgradnja zračne luke (Smokvica)	Kvaliteta cjelokupne destinacije	
Izgradnja luke za velike brodove na lokaciji Pola	Razvoj sustava cjeloživotnog obrazovanja za lokalne dionike u turizmu	Strateški razvojni dokumenti za razvoj proizvoda i digitalnu komunikaciju za razinu cijelog otoka:
Sustav zbrinjavanja otpada (odlagalište, primarna selekcija) i otpadnih voda (procistač)	Edukacija o mogućnostima i oblicima ruralnog turizma za zainteresirane lokalne dionike	Akcijski plan za upravljanje plažama
Uklanjanje prometa s Plokate	Plan standardizacije i kvalitete privatnog smještaja (oznaka kvalitete)	Akcijski plan za cikloturizam i pješački turizam
Izgradnja dodatnih parkirališta	Plan standardizacije kvalitete cjelokupne urbane galeranerije u gradu	Programi vezani uz smještaj
Poticanje poduzetništva	Plan standardizacije i oznaka kvalitete ponude u ugostiteljskim objektima i poticanje specijaliziranih ponuda bazirane na autohtonim proizvodima i jelima	Izgradnja novih hotela i turističkih naselja (Čara- uvala Žitna, Žrnovska Banja, uvala Koromačna – Pupnat i Dominče)
Unaprijediti poduzetničku infrastrukturu u vidu poduzetničkih zona, coworking prostora	Plan standardizacije opreme za terase	Izgradnja nove marine sa servisnim centrom
Podrška u pripremi prijava na razne fondove namijenjene poduzetnicima (KORA)	Valorizacija starog grada i rješenje za napuštene kuće	Razvoj raspršenih tj. difuznih hotela
Korištenje finansijskih instrumenata za razvoj cjelogodišnjeg turističkog poduzetništva (prirez za neiskorišteno turističku imovinu, paušal za nerad izvan sezone, sustav potpore za projekte u turizmu, smanjenje poreza, potpore i subvencije za turističke investicije)	Poboljšati pristup prirodnim, neuređenim plažama i infrastruktuру na njima	Program razvoja ruralnih kuća za odmor s bazenima
Ciklusi edukativnih seminara s osvrtom na turistički sektor namjenjeni poduzetnicima, iznajmljivačima i potencijalnim poduzetnicima		Programi poticaja obnova starih, ruralnih kamenih kuća
Program poticanja sadnje, prerade i uzgoja autohtonih poljoprivrednih proizvoda		Poticanje preoblikovanja privatnog smještaja u male boutique i obiteljske hotele
Program razvoja vinskih podruma i kušaona vina i promicanja vinskih sorta		Razvoj smještajnih kapaciteta seoskih obiteljskih gospodarstva (ruralni turizam)
Razvoj agroturizma		Dizanje kvalitete privatnog smještaja

Turistička infrastruktura	
Uređenje šetnica, biciklističke staze, pješačkih staza	
Definiranje tematskih staza	
Poboljšanje turističke signalizacije	
Interpretacija turističkih atrakcija (interpretacijski panoi)	
Postavljanje turističkih informativnih kioska	
Free wi –fi (hot spot u središtu grada)	
U sklopu zelenih površina uređenje dječjih igrališta	
Jačanje ponude sportova na moru (jedrenje, kajak, ronjenje)	
Strateški razvojni dokumenti za razvoj proizvoda i digitalnu komunikaciju za razinu cijelog otoka:	
Akcijski plan za upravljanje plažama	
Akcijski plan za cikloturizam i pješački turizam	
Programi vezani uz smještaj	
Izgradnja novih hotela i turističkih naselja (Čara- uvala Žitna, Žrnovska Banja, uvala Koromačna – Pupnat i Dominče)	
Izgradnja nove marine sa servisnim centrom	
Razvoj raspršenih tj. difuznih hotela	
Program razvoja ruralnih kuća za odmor s bazenima	
Programi poticaja obnova starih, ruralnih kamenih kuća	
Poticanje preoblikovanja privatnog smještaja u male boutique i obiteljske hotele	
Razvoj smještajnih kapaciteta seoskih obiteljskih gospodarstva (ruralni turizam)	
Marketing i komunikacija	
Zajednički web portal za sve TZ na otoku: s rezervacijskim sustavom, atrakcijama, događanjima, tematskim doživljajima, pojedinim mikrodestinacijama	Otvaranje Instagram profila
Izrada Digitalne strategije za cijeli otok	Definiranje komunikacijskog plana odnosa s javnošću
Novi web za Grad Korčulu	Usklađivanje marketinga i promocije cijelog otoka i većih turističkih dionika
Mobilne aplikacija za glavne turističke proizvode: vino, maslinovo ulje, gastro, baštinu i slično	Značajno povećanje investicije u online marketing
Google oglašavanje	Interni marketing prema lokalnom stanovništvu
Jačanje aktivnosti na Facebooku uz plan oglašavanja	Karta plaža

Prijedlozi projekata lokalnih dionika

Muzej korčulanske brodogradnje; Muzej moreške

Tour de CroaActive

Edukacijske šetnje do Žrnova ili Svetog Antona i degustacija na sajmu otočnih proizvoda u Korčuli

Zaštita imena Marko Polo

Korčulanski suvenir

Triatlon kao zdrav način života

Vinska cesta pošipa Korčula

Gastro manifestacija na javnim prostorima grada Korčule

Žrnovska makarunada

Kočje - put orhideja

Paintball adrenalin park

Kumpanije i tanci- materijalni i nematerijalni dio

Revitalizacija Tamničke kule

Palača Arneri – uređenje u galeriju

Povijest i prezentacija suvremene kulture i umjetnosti - Siva zona

Održiva društveno-turistička valorizacija Park-sume Hober

Obnova muzeja-kuće Marko Polo

Razvoj biciklističkih i pješačkih staza otoka Korčule

Valorizacija nematerijalne kulturne baštine - Viteške igre, Pola, Nove godine

Arheološko nalazište Majsan

Projekt difuzni hotel Postrana

Marko Polo i moj grad, slikovnica i slični proizvodi

Korčulanska baština

Korčulanski barokni festival

BRENDING STRATEGIJA

III. Marketinška i brending strategija

Mentalna mapa – Grad Korčula

PRIRODNE LJEPOTE

modra boja neba i mora, plaže, borovi, aromatično bilje, otočići, vinogradi, kamen, mirisi, zeleni otok, vjetar, ljepota prirode i arhipelaga, Mediteran, park šuma Hober, povezanost s prirodom, plodna polja, rezervat Kočje, škoji, vruća ljeta

TRADICIJA I PROŠLOST

stari grad, bogata povijest, težak život, ruralna tradicionalna naselja, klesarstvo, brodogradnja, Marmontov put, procesije, kule i zidine, Marko Polo, bratovštine

KULTURNA POVIJEST

Barokni festival, viteške igre, kumpanija, bogata kulturna baština, moreška, umjetnička djela, Kanavelić, Šegedin, Vanka, palače Arneri i Gabrielis, moštra, katedrala, Opatski dvor

VRIJEDNOSTI

tradicija, ispunjava obećano, obiteljski način života, sloboda, toplina, sklad, upečatljivost, otvorenost, autohtonost, opstojnost, jedinstvenost

EMOCIJE

gostoljubivost, srdačnost, smirenje, toplina, druželjubivost, gradić s dušom

ISKUSTVA

ugodan, skladan život, miran odmor, hedonizam, lijepe šetnje, ugodan boravak, kupanje na divljim plažama, obogaćenje uma i duše

OPUŠTENOST

opuštanje, mir, ležernost, smirujuća atmosfera, mediteranski ritam i način života

UŽITCI

ugodna klima, kupanje i sunčanje, Filippi, ranč Maha, vrhunsko vino, bogata gastronomija, žrnovski makaruni, masline, maslinovo ulje, Lešić Dimitri, korčulanski kolači i slana jela, pošip i rukatac, KPK Korčula

Personifikacija

Ženska osoba

- ▶ srednje dobi
- ▶ vesela
- ▶ mudra
- ▶ intelektualka
- ▶ umjetnički tip
- ▶ sklona poeziji
- ▶ profinjena
- ▶ šarmantna
- ▶ otvorena
- ▶ energična
- ▶ spremna prihvatiti nova iskustva
- ▶ s puno prijatelja
- ▶ tvrdogлава
- ▶ ponosna
- ▶ žena s bogatim životnim iskustvom

Grad Korčula – ključni elementi identiteta



Prizma identiteta brenda Grad Korčula

Izgled

srednjovjekovni mediteranski
kameni grad
zeleno, šumovito, bogata
priroda

Slika pošiljatelja

Odnos

autohtonost
otvorenost
upečatljivost

Osobnost

šarmantan, bogat, profinjen,
otvoren, smiren
ponosan, mudar

Kultura

tradicija
obiteljskih
vrijednosti
raznolikost
brižnost, sklad,
opstojnost

Refleksija

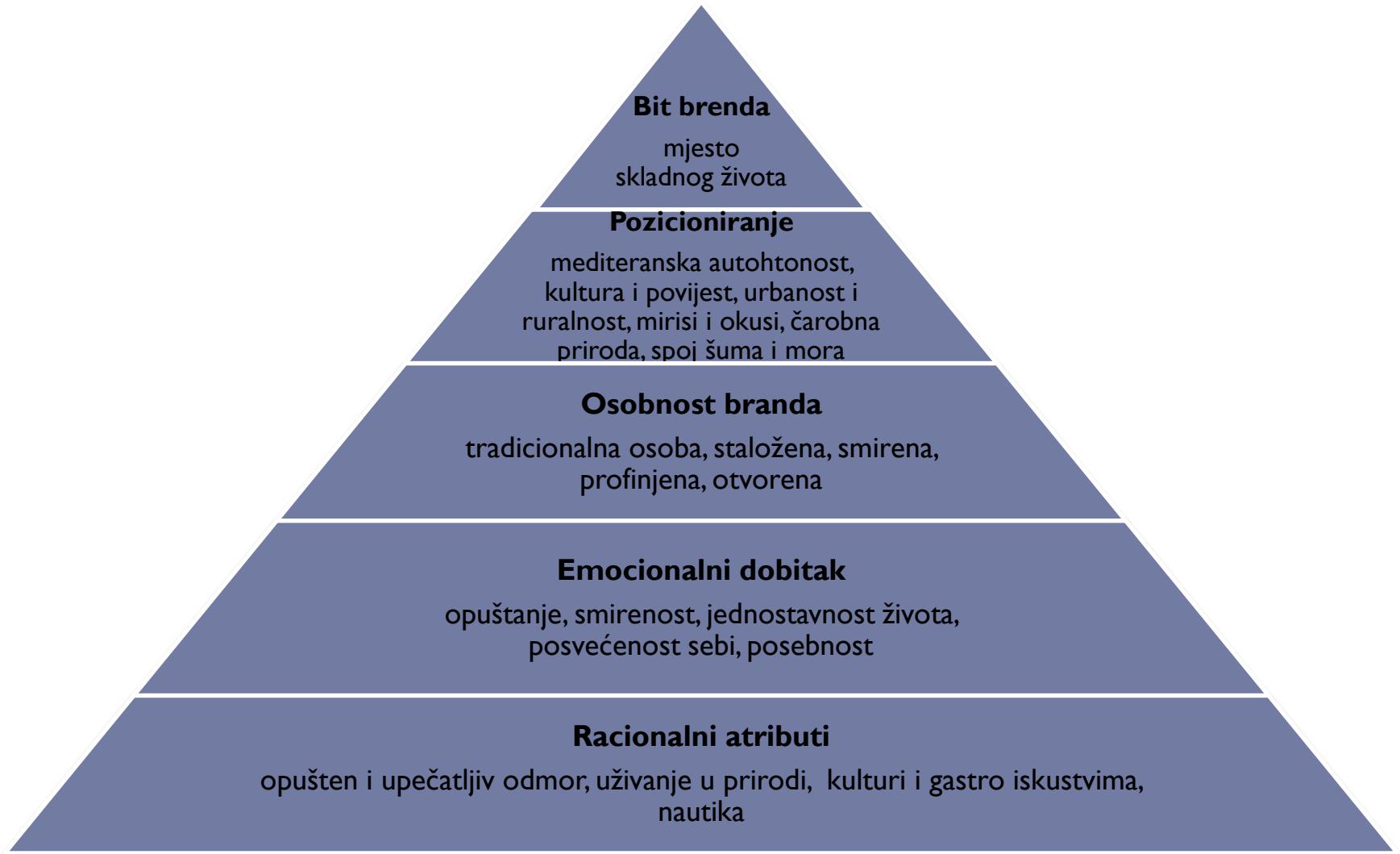
posebni i drugačiji
okrenuti trajnim
vrijednostima
profinjenost

Self-image

profinjeni
obrazovani
štovatelji kulture
opušteni

Slika primatelja

Brend piramida Korčula



Obećanje brenda

Iskustvo autohtonog,
mediteranskog načina života i
doživljaj tradicijske kulture i žive
baštine.

Upoznajte grad koji živi
tradiciju, u susretu modernog i
povijesnog.



AKCIJSKI PLAN PROJEKATA

III. Marketinška i brending strategija

SMJEŠTAJ			
Br.	Naziv projekta	Odgovorni	Vremenski okvir
1.	Izgradnja novih hotela i turističkih naselja (Čara - uvala Žitna, Žrnovska Banja, uvala Koromačna – Pupnat i Dominče)	Grad Korčula Predsjednici mjesnih odbora KORA Investitori	2018.-2028.
2.	Izgradnja nove marine sa servisnim centrom	Grad Korčula Lučka uprava ACI ili drugi investitor	2018.-2023.
3.	Razvoj raspršenih tj. difuznih hotela	KORA Investitori Vlasnici postojećih smještajnih kapaciteta	2018.-2023.
4.	Program razvoja ruralnih kuća za odmor s bazenima	KORA Investitori Vlasnici postojećeg privatnog smještaja	2018.-2023.
5.	Poticanje preoblikovanja privatnog smještaja u male boutique i obiteljske hotele	KORA TZ Grada Korčule Investitori Vlasnici privatnog smještaja	2018.-2028.
6.	Razvoj smještajnih kapaciteta seoskih obiteljskih gospodarstva (ruralni turizam)	KORA Privatni poduzetnici TZ Grada Korčule Vlasnici ruralnih ugostiteljskih objekata Vlasnici ruralnog privatnog smještaja OPG-ovi	2018.-2028.
7.	Dizanje kvalitete privatnog smještaja	KORA TZ Grada Korčule Vlasnici privatnog smještaja	2018.-2028.
8.	Dizanje kvalitete kampova	KORA TZ Grada Korčule Vlasnici kampova	2018.-2028.
9.	Dizanje kvalitete preostalih hotelskih kapaciteta na 5* Izgradnja novog hotela 5* na mjestu sadašnjeg hotela Park/Liburnija/M.Polo	KORA Vlasnici HTP Management hotelskih kuća	2018.-2028.
10.	Jačanje kvalitete dodatnih sadržaja u	KORA	2018.-2023.

Akcijski planovi razvoja proizvoda i komunikacija

Br.	Naziv projekta	Odgovorni	Vremenski okvir
12.	Akcijski plan za upravljanje plažama	Grad Korčula KORA TZ Grada Korčula Vanjski konzultant	2018.-2019.
13.	Akcijski plan za cikloturizam i pješački turizam Tour de Croactive	Grad Korčula KORA Sportske udruge Grada Korčule Vanjski konzultant	2018.-2019.
14.	Akcijski plan razvoja ruralnog turizma	Grad Korčula KORA OPG-ovi Vlasnici ruralnog smještaja i ugostiteljskih objekata Vanjski konzultant	2018.-2019.
15.	Akcijski plan razvoja kulturnog turizma	Grad Korčula TZ Grada Korčule KORA Centar za kulturu Sve kulturne institucije i udruge Grada Korčule Vanjski konzultant	2017.-2018.
16.	Digitalna komunikacijska strategija Grada Korčule	Grad Korčula TZ Grada Korčule KORA Vanjski konzultant	2017.-2018.

Podizanje cjelokupne kvalitete destinacije

Br.	Naziv projekta	Odgovorni	Vremenski okvir
17.	Razvoj sustava cjeloživotnog obrazovanja za lokalne dionike u turizmu	TZ Grada Korčule KORA Udruga turističkih vodiča i pratitelja Srednja škola Petar Šegedin	2018. - trajno
18.	Edukacija o mogućnostima i oblicima ruralnog turizma za zainteresirane lokalne dionike	TZ Grada Korčule KORA	2017.-2018.
19.	Plan standardizacije i kvalitete privatnog smještaja (oznaka kvalitete)	KORA TZ Grada Korčule	2018.- trajno
20	Plan standardizacije kvalitete urbane galerije u Gradu	KORA Grad Korčula	2018.
21.	Plan standardizacije i oznaka kvalitete ponude u ugostiteljskim objektima i poticanje specijalizirane gastro ponude bazirane na autohtonim proizvodima i jelima	Udruženje obrtnika i ugostitelja Vlasnici vodećih ugostiteljskih objekata u Gradu Korčuli KORA TZ Korčula	2018.-trajno
22.	Plan standardizacije opreme za terase	Grad Korčula KORA Vlasnici ugostiteljskih objekata	2018.- trajno

Poticanje poduzetništva

Br.	Naziv projekta	Odgovorni	Vremenski okvir
23.	Podrška u pripremi prijava na razne fondove namijenjene poduzetnicima	Grad Korčula KORA	2018. nadalje
24.	Korištenje finansijskih instrumenata za razvoj cjelogodišnjeg turističkog poduzetništva (prirez za neiskorištenu turističku imovinu, paušal za nerad izvan sezone, sustav potpore za projekte u turizmu, smanjenje poreza, potpore i subvencije za turističke investicije)	Grad Korčula Gradonačelnik Gradsko vijeće	2018. trajno
25.	Program poticanja sadnje, prerade i uzgoja autohtonih poljoprivrednih proizvoda	Grad Korčula Županija DNŽ KORA Vlasnici OPG-ova	2018. trajno
26.	Program razvoja vinskih podruma i kušaona vina i promicanja vinskih sorta	Grad Korčula KORA Vinarije Udruge vinara Županija DNŽ	2018. trajno

Turističke atrakcije

Br.	Naziv projekta	Odgovorni	Vremenski okvir
27.	Uređenje preostalih tvrđava i zidina (uključujući Fortezzu)	Grad Korčula KORA Ministarstvo kulture Konzervatorski odjeli Institucije kulture u Gradu Korčuli	2018.-2028.
28.	Projekt vinskih cesta Ruta Pošipa Kuća vina	TZ Grada Korčule Grad Korčula KORA Vinarije Udruge vinara OPG	2018.-2022.
29.	Ceste maslinova ulja i Dani maslina Kuća maslina	TZ Grada Korčule Grad Korčula KORA Vinarije Udruge maslinara OPG	2019.-2021.
30.	Izrada tematskih itinerera selektivnih oblika turizma	TZ Korčula Turističke agencije	2018. trajno
31.	Jačanje manifestacije Žrnovska makarunada	Udruga Žrnovski makaruni TZ Korčule Ugostitelji	2018.
32.	Koće – put orhideja -	TZ Korčula Javna ustanova za zaštitu prirode DNŽ	2019.

33.	Valorizacija viteških plesova i tanaca - materijalni i nematerijalni dio Kuća viteških plesova Kuća kumpanija Muzej moreške	Grad Korčula TZ Grada Korčule Centar za kulturu KORA	2020. – 2022.
34.	Palača Arneri – uređenje u galeriju	Gradski muzej Korčula Centar za kulturu Grad Korčula KORA	2018.-2023.
35.	Održiva društveno-turistička valorizacija Park-šume Hober Botanička tematska staza	Grad Korčula KORA Javna ustanova za zaštitu prirode DNŽ	2018.-2022.
36.	Obnova muzeja-kuće Marko Polo	Grad Korčula Gradski muzej Korčula Centar za kulturu KORA	2018.-2020.
37.	Arheološko nalazište Majsan	Grad Korčula Gradski muzej Korčula Ministarstvo kulture	2020.-2023.

38.	Daljni razvoj Korčulanskog baroknog festivala	Udruga prijatelja barokne glazbe TZ Grada Korčule Centar za kulturu	trajno.
39.	Škola viteških plesova	KORA Viteška udruženja i KUD-ovi	2018. trajno
40.	Sakralna ruta (korčulanske crkve i kapelice)	Udruga turističkih vodiča i pratitelja TZ Grada Korčule Muzej grada Turističke agencije	2018.-2019.
41.	Arheološka tura	Udruga turističkih vodiča i pratitelja Ronilački klub/centar TZ Grada Korčule	2020.-2021.
42.	Izrada autohtonih lokalnih suvenira	Grad Korčula KORA Udruženje obrtnika	2018. trajno
43.	Kreiranje vidikovaca	Grad Korčula KORA Županijska uprava za ceste	2019.-2028.
44.	Tjedan mirisnog bilja	TZ Grada Korčule	2019.-2020.
45.	Radionice kamenoklesarstva i obilazak starih kamenoloma	Udruga turističkih vodiča i pratitelja TZ Korčule Turističke agencije	2019.-2021.
46.	Radionice za pripremu slatkih autohtonih jela i Festival slatkoga	Vlasnici ugostiteljskih objekata Srednja škola Petar Šegedin TZ Korčule OPG	2020.-trajno
47.	Interpretacijski centar brodogradnje	Gradski muzej Korčula	2020.-2022.
48.	Uređenje i interpretacija Marmontovog puta	KORA TZ Grada Korčule	2019.-dugoročno

49.	Enološko-sommelierski tečajevi	Vlasnici ugostiteljskih objekata Vlasnici vinarija	2020. trajno
50.	Škola kuhanja	Vlasnici ugostiteljskih objekata Srednja škola Petar Šegedin	2019.-2022.
51.	Obilazak zidina (nakon obnove)	TZ Grada Korčule Udruga turističkih vodiča i pratitelja	2022. trajno
53.	Žive slike Korčule	Gradski muzej	2019. trajno
53.	Noćne tura s bakljama po starom gradu	TZ Grada Korčule Turističke agencije	2018. trajno
54.	Ljetno plivalište-ljetna pozornica	Sportska društva (KPK Korčula)	2019.-2022.
55.	Triatlon kao zdrav način života	TZ Grada Korčule TK Split	2019.- trajno
56.	Paintball adrenalin park	Grad Korčula TZ Grada Korčule	2020.-2023.
57.	Povijest i prezentacija suvremene kulture i umjetnosti - Siva zona	Siva zona - prostor suvremene i medijske umjetnosti, Korčula Grad Korčula	2020.- 2023.
58.	Marko Polo i moj grad, slikovnica i slični proizvodi	Gradska knjižnica Ivan Vidali	2019.

Komunalna infrastruktura

Br.	Naziv projekta	Odgovorni	Vremenski okvir
59.	Izgradnja luke za velike brodove na lokaciji Polačišće	Grad Korčula Lučka uprava	
60.	Sustav zbrinjavanja otpada (odlagalište, primarna selekcija, reciklažno dvorište) i otpadnih voda (procistač)	Grad Korčula Komunalno poduzeće Županija DNŽ	2019.-2028.
61.	Uklanjanje prometa s Plokate	Grad Korčula	2017.-2018.
62.	Izgradnja novih parkirališta	Grad Korčula	2018.-2021.
63.	Izgradnja garaže	Grad Korčula	2018.- 2028.
64.	Usklađenje autobusnog voznog reda s katamaranom i trajektom	Grad Korčula Lučka uprava	2018.
65.	Uvođenje električnih turističkih vlakova	Grad Korčula TZ Grada Korčule Privatni investitor	2019.-2021.
66.	Pronalaženje rješenja za napuštene kuće u starom gradu	Grad Korčula	2018.-2028.
67.	Poboljšati pristup prirodnim, neuređenim plažama i infrastrukturu na njima	Grad Korčula Mjesni odbori	2018.-2020.
68.	Relokacija autobusnog kolodvora	Grad Korčula	2018.-2023.

Turistička infrastruktura

Br.	Naziv projekta	Odgovorni	Vremenski okvir
69.	Poboljšanje turističke signalizacije	TZ Grada Korčule	2017.-2018.
70.	Interpretacija turističkih atrakcija (interpretacijski panoi)	TZ Grada Korčule	2018.-2022.
71.	Postavljanje turističkih informativnih digitalnih kioska	TZ Grada Korčule	2022.-2024.
72.	Free wi-fi (hot spot u središtu grada)	TZ Grada Korčule	2019.-2020.
73.	U sklopu zelenih površina uređenje dječjih igrališta	Grad Korčula KORA	2018.-2019.
74.	Jačanje ponude sportova na moru (jedrenje, kajak, ronjenje)	TZ Grada Korčule Turističke agencije	2018. nadalje

Marketing i komunikacije			
Br.	Naziv projekta	Odgovorni	Vremenski okvir
75.	Zajednički web portal za cijeli otok (s rezervacijskim sustavom, atrakcijama, događanjima, tematskim doživljajima, mikrodestinacijama itd)	Sve TZ otoka Vanjski konzultant/agencija	2019.
76.	Novi web za TZ Grada Korčule	TZ Korčule Vanjski konzultant/agencija	2018.
77.	Mobilne aplikacija za glavne turističke proizvode: kulturu, gastronomiju, slično	TZ Grada Korčule Vanjski konzultant/agencija	2019.-2020.
78.	Google oglašavanje	TZ Grada Korčule Vanjska agencija	2018.
79.	Jačanje aktivnosti na Facebooku uz plan oglašavanja	TZ Grada Korčule Vanjska agencija	2018.
80.	Otvaranje Instagram profila	TZ Grada Korčule Vanjska digitalna agencija	2018.
81.	Definiranje komunikacijskog plana odnosa s javnošću	Grad Korčula Vanjska PR agencija	2018.
82.	Značajno povećanje investicije u online marketing	TZ Grada Korčule Vanjska digitalna agencija	trajno
83.	Interni marketing prema lokalnom stanovništvu	TZ Grada Korčule	trajno
84.	Karta plaža	KORA Kreativna agencija	2018.

Ostalo

Br.	Naziv projekta	Odgovorni	Vremenski okvir
85	Imenovanje Radne grupe za upravljanje destinacijom i realizaciju Strategije razvoja turizma Grada Korčule	Gradonačelnik Grad Korčula	odmah
86.	Privlačenje mladih ljudi na ostanak u Korčuli i uključivanje mladih u sve projekte vezane za razvoj grada	Grad Korčula	trajno
87.	Aktivnosti promicanja mediteranske kulture	TZ Grada Korčule	2018. - trajno
88.	Zaštita imena Marka Pola	TZ Grada Korčule	2018.-2028.
89.	Anketa o zadovoljstvu gostiju	TZ Grada Korčule	trajno
90.	Aktivnosti marketinga za izgradnju otoka Korčule kao jedinstvene destinacije	svi otočki TZ svi gradovi i općine otoka Korčule	2018. trajno



Quadrans d.o.o.

Ive Serdara 21, Zagreb

www.quadrans.hr

web.facebook.com/Quadranshr

info@quadrans.hr

